

מייל אחרי שיחה טלפונית



נושא בהמשך לשיחתנו הנעימה לגבי ייעוץ משכנתה

שלום, _____, מה שלומך? שמחתי לדבר אתך ואני בטוח שהשרות שלנו יחסוך לכם הרבה מאוד זמן, כאבי ראש, לחצים וכסף גדול. קבענו פגישה בתאריך _____, יום _____, שעה _____, מיקום _____

בגדול, אתם קונים _____

בשווי _____

ההון העצמי שלכם הוא _____

והוא מורכב מ _____



עוצמה
לעסקים

אתנים
ACADEMIC
בית הספר למשכנתאות של ישראל

אתם מרוויחים בנטו _____
אין לכם הלוואות/יש לכם הלוואות עם החזר של _____
בחדש לעוד _____ חודשים.
לא היו לכם החזרי צ'קים/החזרות בחשבון.
אתם מנהלים חשבונות בבנקים: _____
אתם צריכים כסף מהמשכנתא בתאריך _____
יש לכם אישור עקרוני מהבנקים: _____

על מנת לייצר פגישה מאוד אפקטיבית אני צריך בבקשה שתשלחו אלי כמה שיותר מהר את המסמכים הבאים:

- שאלון מלא לפני ייעוץ - מצ"ב
- צילום ת.ז עם ספח פתוח (חובה שתהיה לכם ת.ז עם ספח מקורי. אי אפשר לחתום בבנק בלי ת.ז)
- שלושה תלושי שכר אחרונים - אם יש בונוסים קבועים אז גם 106 שנתיים אחורה.
- שומת מס ארונה לעצמאים ואישור רואה חשבון
- תדפיס מחשבונות העובר ושכ שלכם - שלושה חודשים אחרונים. על התדפיס צריך לראות את השמות שלכם ומספר החשבון (אקסל מהאתר לא תופס)
- נסח טאבו של הנכס שאתם רוצים לקנות או אישור זכויות

בפגישה, נבין לעומק את הצרכים והיכולות שלכם כיום ובעתיד, תקבלו הסבר מפורט על כל מה שאתם חייבים לדעת בנושא משכנתאות ואני אצא משם לבנות לכם תוכנית מימון ותמהיל משכנתא אופטימאלי בהתאמה אישית אותו אגיש למכרז ריביות אגרסיבי בין הבנקים השונים.

אני זמין לכל שאלה

בברכה,
שם מלא



2.1

מוזמנים בלחיצה כאן למטה:

לצפות בוידאו קצר בו אני מסביר על הגורמים הקריטיים במשכנתא

לבקר באתר שלנו

לצפות בראיון שלי בסודות הנדלן

לקרוא כתבות מגלובס ודהמרקר.



עוצמה
לעסקים

אתנים
ACADEMIC

בית הספר למשכנתאות של ישראל